



ТЕСТ ПО РУССКОМУ ЯЗЫКУ В СФЕРЕ ДЕЛОВОГО ОБЩЕНИЯ

ТРЕТИЙ УРОВЕНЬ

Субтест АУДИРОВАНИЕ

(Демонстрационный вариант)

Инструкция к выполнению теста

Время выполнения теста – 30 минут.

Тест состоит из 2-х частей, включающих 24 задания к 5-ти аудио-текстам.

Вы получаете задания, инструкции к ним в письменном виде и лист с матрицей.

На листе с матрицей напишите свои фамилию, имя и название страны.

После прослушивания аудио-текста выберите правильный вариант ответа к каждому из заданий и отметьте соответствующую букву в матрице.

Например:

А	Б	В	Г	
---	---	---	---	--

 (Б – правильный вариант).

Если Вы ошиблись и хотите исправить ошибку, сделайте так:

А	Б	В	Г	В
---	--------------	---	---	---

 (Б – ошибка, В – правильный вариант).

Все аудиотексты звучат 1 раз.

Пользоваться словарём не разрешается.

Отмечайте правильный выбор только в матрице, в тесте ничего не пишите!

Проверяться будет только матрица.



ЧАСТЬ 1

Инструкция к заданиям 1 – 6

Задания 1 – 6 выполняются после прослушивания диалогов.

Время звучания аудиотекста: 2 мин. 30 сек.

Время выполнения задания: 4 мин.

Задания 1 – 6. Прослушайте диалоги. Выберите вариант ответа к каждому из заданий.

Диалог 1

(звучит аудио-текст)

1. **Женщина позвонила, чтобы**
 - А) назначить встречу
 - Б) назначить переговоры
 - В) перенести встречу
 - Г) отменить переговоры

2. **Согласно диалогу, мужчина**
 - А) согласился встретиться в пятницу
 - Б) отказался переносить переговоры
 - В) просил не переносить встречу
 - Г) обещал позвонить, когда вернется



Диалог 2

(звучит аудио-текст)

3. Женщина работает в фирме, которая

- А) занимается рекламным бизнесом
- Б) организует выставки оргтехники
- В) оформляет документы
- Г) реализует оргтехнику

4. Мужчина позвонил, чтобы

- А) заказать рекламную информацию
- Б) предложить организовать выставку
- В) договориться о закупке оргтехники
- Г) сообщить о получении партии оргтехники

Диалог 3

(звучит аудио-текст)

5. Женщина работает в фирме, которая специализируется на

- А) перевозках грузов
- Б) оформлении контрактов
- В) поставках оборудования
- Г) подборе партнеров

6. Мужчина позвонил, чтобы –

- А) узнать о партнерах из Германии
- Б) договориться о транспортировке груза
- В) сообщить о заключении контракта
- Г) передать номер факса своей компании



ЧАСТЬ 2

Инструкция к заданиям 7 – 24

Задания 7 – 24 выполняются после прослушивания текстов.

Время звучания аудиотекста: 11 мин.

Время выполнения задания: 14 мин.

Задания 7 – 24. Прослушайте тексты. Выберите вариант ответа к каждому из заданий.

Текст 1

(звучит аудио-текст)

- 7. Цель создания Всемирной торговой организации**
- А) согласование тарифов в сфере промышленной продукции
 - Б) тотальное открытие местных рынков
 - В) введение единых правил торговли
 - Г) урегулирование партнерских отношений
- 8. Членами ВТО являются**
- А) менее 130 стран
 - Б) более 130 стран
 - В) 130 стран
 - Г) почти 130 стран
- 9. Улучшение торгового режима для членов ВТО связано**
- А) с уменьшением импорта
 - Б) с увеличением импорта
 - В) с ростом конкуренции
 - Г) с облегчением доступа на мировой рынок



- 10. После того, как ... вступила в ВТО, объем экспорта в этой стране увеличился на 15%.**
- А) Болгария
 - Б) Венгрия
 - В) Польша
 - Г) Чехия
- 11. Членство в ВТО позволяет ... структуру экспорта в целом.**
- А) развивать
 - Б) сохранить
 - В) менять
 - Г) защитить
- 12. В странах с низким уровнем экономического развития после вступления в ВТО проблема защиты внутреннего рынка**
- А) обостряется
 - Б) не усложняется
 - В) упрощается
 - Г) исчезает
- 13. Конкуренция с зарубежными производителями-импортерами способствует**
- А) увеличению экспорта
 - Б) увеличению импорта
 - В) улучшению качества местной продукции
 - Г) увеличению объема продаж местных товаров
- 14. Соблюдение членами ВТО правил торговли позволяет им**
- А) защитить свой рынок
 - Б) отменить защиту рынка
 - В) закрыть свой рынок
 - Г) полностью открыть свой рынок



15. Конфликтные ситуации решаются членами ВТО

- А) на основе взаимных соглашений
- Б) путем переговоров и консультаций
- В) на основе взаимных интересов
- Г) путем соблюдения обязательств

16. В настоящее время Россия является

- А) постоянным членом ВТО
- Б) наблюдателем в ВТО
- В) партнером ВТО
- Г) конкурентом ВТО

Текст 2

(звучит аудио-текст)

17. По мнению Михаила Делягина, под глобализацией следует понимать прежде всего изменения

- А) в частной жизни людей
- Б) в мировой культуре
- В) в мировом информационном пространстве

18. М. Делягин считает, что процесс глобализации

- А) не зависит от воли людей
- Б) зависит от желания людей
- В) может быть управляемым

19. Суть технологического разрыва между развитыми и развивающимися странами заключается в том, что развивающиеся страны

- А) не имеют современных технологий
- Б) не могут купить современные технологии
- В) не могут воспользоваться современными технологиями



- 20. Ученый считает, что основной опасностью для человечества в наше время является**
- А) распад монополий
 - Б) системный риск
 - В) финансовая и политическая нестабильность
- 21. Доля России в мировой экономике, по словам М. Делягина,**
- А) близка к нулю
 - Б) незначительна
 - В) значительна
- 22. Причину повышения цен на нефть М. Делягин объясняет**
- А) изменениями политической ситуации
 - Б) ростом себестоимости нефти
 - В) ростом себестоимости нефти и политической ситуацией
- 23. В настоящее время, по словам М. Делягина, для России наиболее важным является**
- А) повышение цен на нефть
 - Б) возвращение в мировую экономику
 - В) сбережение нефтедолларов
- 24. М. Делягин заключает, что за последние годы мировая экономика**
- А) не изменилась
 - Б) очень сильно изменилась
 - В) изменилась немного



ТЕСТ ПО РУССКОМУ ЯЗЫКУ В СФЕРЕ ДЕЛОВОГО ОБЩЕНИЯ

ТРЕТИЙ УРОВЕНЬ

Субтест АУДИРОВАНИЕ

Рабочая матрица

Фамилия, Имя _____ Страна _____ Дата _____

1	А	Б	В	Г	
2	А	Б	В	Г	
3	А	Б	В	Г	
4	А	Б	В	Г	
5	А	Б	В	Г	
6	А	Б	В	Г	
7	А	Б	В	Г	
8	А	Б	В	Г	
9	А	Б	В	Г	
10	А	Б	В	Г	
11	А	Б	В	Г	
12	А	Б	В	Г	
13	А	Б	В	Г	
14	А	Б	В	Г	
15	А	Б	В	Г	
16	А	Б	В	Г	

17	А	Б	В	
18	А	Б	В	
19	А	Б	В	
20	А	Б	В	
21	А	Б	В	
22	А	Б	В	
23	А	Б	В	
24	А	Б	В	



ТЕСТ ПО РУССКОМУ ЯЗЫКУ В СФЕРЕ ДЕЛОВОГО ОБЩЕНИЯ

ТРЕТИЙ УРОВЕНЬ

Субтест АУДИРОВАНИЕ

(Демонстрационный вариант)

(Звучащие материалы)

Задания 1 – 6. Прослушайте диалоги. Выберите вариант ответа к каждому из заданий.

Диалог 1

Елена: Добрый день, Андрей Григорьевич! Это Елена Степановна!

Андрей: Добрый день! Рад Вас слышать!

Елена: Андрей Григорьевич, у нас, к сожалению, не получится встретиться на этой неделе. Если помните, мы договаривались на пятницу.

Андрей: У Вас что-нибудь случилось?

Елена: Да, дело в том, что заболел наш сотрудник, и мне придется идти на переговоры вместо него.

Андрей: А время переговоров уже известно?

Елена: Еще нет. Переговоры назначены как раз на пятницу, но точное время мне должны сообщить сегодня вечером.

Андрей: Так, понятно... Ну что ж... Значит, в пятницу не получится...

Елена: Мы не могли бы перенести нашу встречу и договориться, скажем, на следующую неделю?

Андрей: Боюсь, что нет. Я в понедельник утром улетаю в командировку недели на две.

Елена: Как же нам тогда быть?

Андрей: Давайте договоримся так: я позвоню Вам, как только вернусь. Хорошо?



Елена: Прекрасно. Буду ждать звонка. И счастливого пути!

Андрей: Спасибо. Всего доброго.

Диалог 2

Лариса: Компания «Гранд». Доброе утро!

Павел: Доброе утро, Лариса Ивановна! Это Павел Евгеньевич из фирмы «Феникс».

Лариса: Да, Павел Евгеньевич! Я Вас слушаю.

Павел: Лариса Ивановна, мы получили вашу рекламную информацию о новом оборудовании. Нас оно очень заинтересовало.

Лариса: Приятно слышать.

Павел: Мы хотели бы закупить пробную партию оргтехники.

Лариса: Хорошо. Что именно Вас интересует?

Павел: Пожалуй, в первую очередь ксероксы и принтеры.

Лариса: Отлично! У нас есть последние модели лазерных принтеров. Они уже успели стать популярными. На всю оргтехнику мы даем гарантию на год.

Павел: Очень хорошо. Как нам оформить заказ?

Лариса: Лучше всего, если Вы приедете к нам в офис. Мы сможем показать наш товар в действии и заодно оформить все документы.

Павел: Хорошо, скажем, завтра в 14:30 Вас устроит?

Лариса: Да, вполне.

Павел: Прекрасно, завтра в полтретьего я буду у Вас.

Лариса: Ну, что ж, тогда до завтра. Мы будем Вас ждать.

Павел: Спасибо. Всего доброго.



Диалог 3

- Фирма «Виа-Плюс». Добрый день.
- Добрый день. Вас беспокоят из компании «Глобмет».
- Да, я Вас слушаю.
- Мы получили вашу рекламу. Спасибо. Насколько мы поняли, вы специализируетесь на контейнерных перевозках, так?
- Да, это так. Чем мы можем помочь?
- Дело в том, что мы заключили контракт с одной фирмой в Германии. Мы должны поставить им оборудование.
- Понятно. Какие условия вас устроят: «от двери до двери» или «от порта до порта»?
- «От двери до двери». И кроме того, мы заинтересованы в том, чтобы транзитное время было минимальным.
- Хорошо. Думаю, мы предложим вам транспортировку по железной дороге через Брест.
- Отлично. Как нам оформить заказ?
- Я могу передать вам по факсу образцы заявок. Вы заполните их по форме и привезете нам. Или, если хотите, мы можем все оформить у нас.
- Думаю, нас устроит первый вариант.
- Хорошо. Я записываю номер вашего факса.
- 247-53-29
- Я записала. Ждите факс. Я сейчас передам его вам.
- Спасибо, буду ждать. Всего доброго.
- Не за что. До свидания.



ЧАСТЬ 2

Задания 7 – 24. Прослушайте тексты. Выберите вариант ответа к каждому из заданий.

Текст 1

Что приносит членство в ВТО?

Всемирная торговая организация начала свою работу с 1 января 1995 года. Она была создана с целью введения единых правил торговли, которым должны подчиняться все ее члены.

В ВТО входят свыше 130 стран. Правила этой организации регулируют 95% мировой торговли. Эти правила связаны с применением инструментов экономической политики: пошлин, налогов, сборов, антидемпинговых процедур, количественных ограничений, технических барьеров во внешней торговле.

Все страны, вступающие в ВТО, преследуют главную цель – улучшить торговый режим. Улучшение торгового режима для большинства членов ВТО связано с облегчением доступа собственных экспортеров на мировой рынок. Так, вступление в ВТО позволило, например, Чехии сразу увеличить объем экспорта на 15%. Благодаря членству в ВТО также резко возросла доля экспортируемой продукции в Польше, Венгрии, Болгарии.

Кроме того, вступление в ВТО позволяет странам с учетом особенностей собственной экономики менять структуру экспорта в целом, применять антидемпинговые меры для защиты своих интересов от нелояльной конкуренции.

В то же время для стран с низким уровнем экономического развития членство в ВТО имеет и отрицательные стороны. Для этих стран до вступления во Всемирную торговую организацию проблема с защитой внутреннего рынка стояла не так остро. Но следует отметить, что конкуренция с импортными товарами несет в себе и определенные положительные импульсы, способствующие развитию местных рынков.

Во-первых, конкуренция – это стимул для местных производителей в плане улучшения качества собственных товаров, повышения их



конкурентоспособности. Во-вторых, завоевав местный рынок, иностранная фирма часто развивает затем производство своих товаров в той стране, где она стала лидером по объему продаж. В итоге за счет налаженного производства может вырасти экспорт данной страны.

Развитие торговых отношений в странах, вступающих в ВТО, зависит от их собственной торговой политики. Идея либерализации торговли, которая доминирует в ВТО, не означает тотального открытия рынка. ВТО не отменяет защиту рынка, а устанавливает правила, которые страны должны соблюдать, защищая рынок.

Речь идет об обязательствах по доступу на рынки. При этом, безусловно, может возникнуть конфликт интересов, который решается цивилизованным путем – путем переговоров, консультаций. И в этом большое преимущество у стран – членов ВТО, которые строят свои партнерские отношения на основе взаимных соглашений.

В настоящее время ведутся переговоры по вступлению России в ВТО. Рабочая группа, занимающаяся этими вопросами, была создана еще летом 1995 года. Главными проблемами на переговорах являются согласование тарифов в сфере промышленной продукции, агропромышленного комплекса, торговли услугами.

По каждой из этих сфер Россия выдвинула свои предложения. Российская сторона стремится в ходе переговоров найти оптимальное сочетание между интересами своих экспортеров и интересами внутренних производителей в обеспечении необходимой защиты.

О том, что Россия в скором будущем станет членом ВТО, свидетельствует и тот факт, что на новом раунде торговых переговоров ВТО в Сиэтле в ноябре 1999 года Россия впервые принимала участие в качестве наблюдателя.



Текст 2

Интервью с директором Института проблем глобализации Михаилом Делягиным

Журналист: Еще несколько лет назад слово «глобализация» практически не употреблялось в лексиконе отечественных политиков и журналистов. А вот сегодня оно звучит уже в устах и власти, и оппозиции. Против нее – глобализации – устраиваются митинги в Европе. Словом, процесс пошел. А что, собственно, это за процесс? Какие сферы человеческой деятельности он затрагивает: экономику, финансы, культуру?

М.Делягин: Ваши вопросы вполне закономерны. Дело в том, что процесс, о котором мы говорим, начался всего 15 лет назад. И в научном сообществе пока единого термина, да и единого понимания ему нет. Каждый подразумевает что-то свое. Модно вспомнить, как можно было говорить о роботизации, компьютеризации, информатизации всея Руси, а сейчас все чаще говорят о «глобализации». На мой взгляд, самое разумное определение таково. Глобализация – это процесс очень быстрого формирования единого общемирового финансово-информационного пространства на базе новых, в основном компьютерных технологий. С одной стороны, это ситуация, когда вы в любой момент времени в любой точке планеты можете получить практически любую информацию о любом событии, а с другой – в любой момент можете из любой точки мира перевести в любой другой его пункт свои капиталы. Однако наибольшее влияние оказывают не сами открывающиеся уникальные возможности, а технологии, на базе которых все это осуществляется. Потому что информационные технологии изменили сам характер человеческой деятельности. Если раньше самым выгодным бизнесом было производство вещей, то сейчас – создание и распространение идей, представлений о жизни, формирование человеческого сознания. Это стало самым эффективным бизнесом. Если раньше чем-то подобным занимались лишь правительства и церкви, начиная с Древнего Египта и Вавилона, то сейчас формирование сознания окружающих – неременное условие успеха в бизнесе. Таким образом, глобализация, с одной стороны, дает новые финансово-информационные возможности, а с другой – возможность формирования



человеческого сознания. И благодаря этому процессу мир за последние десять лет очень сильно изменился и продолжает изменяться.

Журналист: Мир изменяется. Но с какими целями? Глобализация – это единственная дорога человеческой цивилизации в будущее?

М.Десягин: Глобализация – объективный процесс. Как и технический прогресс, она не зависит от наших интересов и желаний. Мы не можем ни остановить, ни игнорировать ее. Самое болезненное сегодня, что человеческая цивилизация расколота. Этот раскол, который проявился достаточно давно, сейчас под действием глобализации усугубляется. Происходит непреодолимый, прежде всего технологический разрыв между развитыми странами и остальным миром... Этот разрыв между развитыми и развивающимися странами становится критическим. Потому что, во-первых, у них разные подходы к производству, а во-вторых – деньги теряют значение. Главным становятся технологии. Этот процесс еще не завершен, но он уже оформился. Сегодня существует огромный пласт технологий, которые вы не можете купить. А если вы их купили, то не можете ими воспользоваться, поскольку у вас нет должного количества специалистов, а экономика вообще не адаптирована под эти технологии.

Журналист: В своей книге «Практика глобализации» вы перечислили основные признаки грядущего мирового экономического кризиса, а именно: загнивание глобальных монополий, потерю творческого духа, резкое снижение мирового спроса, системный риск и глобальные компьютерные войны... Кое-что из названного мы уже наблюдаем сегодня. Значит, кризис наступает?

М.Десягин: Это еще не кризис, это, скорее, угрозы, которые ожидают мировую экономику. А любую угрозу надо, не поддаваясь истерике, анализировать. На пороге ли она уже или где-то в отдаленном будущем. И пытаться, на сколько это возможно, противостоять этой угрозе. Сегодня основной опасностью для человечества является финансовая и политическая нестабильность. В любом кризисе жертвой становится слабейший, причем не столько по ресурсам, сколько по системе управления. Поэтому сегодня, пока Россия не имеет эффективной системы управления, мы заинтересованы в мировой стабильности.



Журналист: А как Вы оцениваете роль России в мировой экономике на современном этапе?

М.Делягин: Россия сейчас – это 0,65% мировой экономики, и как субъект мировой экономики, мировых финансов, не существует. Поэтому до создания эффективного управления эта доля вряд ли изменится.

Журналист: С точки зрения проблем глобализации, интересно так же узнать, в чем Вы видите причину нынешнего скачка цен на нефть?

М.Делягин: Однозначных выводов делать нельзя. Есть технологические причины повышения. Например, в цену барреля нефти входит стоимость разведки новых месторождений, которая резко выросла за последние два года. И этот скачок в себестоимости, естественно, спровоцировал рост мировых цен на нефть. Но есть и политические причины. Прежде всего мы имеем основного продавца нефти – Саудовскую Аравию и основного покупателя – США. И мировые цены на нефть в определенной степени определяются соотношением сил основного покупателя и продавца. США ослабели и в результате слабости покупателя укрепились позиции продавца – и цены поползли вверх.

Журналист: А насколько важен сейчас для России рост цен на нефть?

М.Делягин: Для экономики России это неплохо. Но для нас гораздо актуальнее решение других экономических проблем, например, стратегической – возвращение России в мировую экономику, изменившуюся за последние десять лет до неузнаваемости. Если мы не используем для этого нефтедоллары, и потратим их столь же бездарно, как и двадцать лет назад, прощения нам не будет.



ТЕСТ ПО РУССКОМУ ЯЗЫКУ В СФЕРЕ ДЕЛОВОГО ОБЩЕНИЯ

ТРЕТИЙ УРОВЕНЬ

Субтест АУДИРОВАНИЕ

(Демонстрационный вариант)

Контрольная матрица

1	А	Б	В	Г	5
2	А	Б	В	Г	5
3	А	Б	В	Г	5
4	А	Б	В	Г	5
5	А	Б	В	Г	5
6	А	Б	В	Г	5
7	А	Б	В	Г	5
8	А	Б	В	Г	5
9	А	Б	В	Г	5
10	А	Б	В	Г	5
11	А	Б	В	Г	5
12	А	Б	В	Г	5
13	А	Б	В	Г	5
14	А	Б	В	Г	5
15	А	Б	В	Г	5
16	А	Б	В	Г	5

17	А	Б	В	5
18	А	Б	В	5
19	А	Б	В	5
20	А	Б	В	5
21	А	Б	В	5
22	А	Б	В	5
23	А	Б	В	5
24	А	Б	В	5

Формула для расчёта оценки за субтест: $\frac{120 - x \cdot 5}{120} \cdot 100$
(x – количество ошибок)



ТЕСТ ПО РУССКОМУ ЯЗЫКУ В СФЕРЕ ДЕЛОВОГО ОБЩЕНИЯ

ТРЕТИЙ УРОВЕНЬ

Субтест ГОВОРЕНИЕ

(Демонстрационный вариант)

Инструкция к выполнению теста

Время выполнения теста – 45 минут (25 минут на подготовку, 20 минут на ответ).

Тест состоит из 2 заданий.

При выполнении теста пользоваться словарём нельзя.

Вам предлагаются тестовые задания, включающие в себя описание ситуации, коммуникативную задачу и программу речевого поведения.

Ваши ответы записываются на аудионоситель.



Задание 1. Вы представляете интересы своей фирмы на переговорах по контракту. Предмет контракта – поставка Вашей фирмой промышленного оборудования для двух российских заводов. У вас возникли разногласия с Вашими российскими партнерами по вопросу стоимости контракта, которая включает:

- стоимость оборудования;
- транспортировку;
- монтаж оборудования;
- обучение российских специалистов, которые будут обслуживать оборудование.

Примите участие в обсуждении вопроса стоимости контракта, аргументируйте свою позицию.

В качестве российского партнера выступает экзаменатор.

Продолжительность обсуждения – 10 минут.

Задание 2. Ваша фирма хочет принять участие в тендере на поставку компьютеров в общеобразовательные школы Сибирского региона. **Выступите на совещании** организаторов тендера и представьте свой бизнес-план таким образом, чтобы выиграть тендер.

Ваше выступление должно содержать следующую информацию:

- представление фирмы;
- условия поставки;
- условия технического обслуживания;
- опыт реализации подобных проектов;
- преимущества перед конкурентами.

Длительность Вашего выступления – до 10 минут.



ТЕСТ ПО РУССКОМУ ЯЗЫКУ В СФЕРЕ ДЕЛОВОГО ОБЩЕНИЯ

ТРЕТИЙ УРОВЕНЬ

ЛЕКСИКА. ГРАММАТИКА

(Демонстрационный вариант)

Контрольная матрица

1	А	Б	В	Г	1
2	А	Б	В	Г	1
3	А	Б	В	Г	1
4	А	Б	В	Г	1
5	А	Б	В	Г	1
6	А	Б	В	Г	1
7	А	Б	В	Г	1
8	А	Б	В	Г	1
9	А	Б	В	Г	1
10	А	Б	В	Г	1
11	А	Б	В	Г	1
12	А	Б	В	Г	1
13	А	Б	В	Г	1
14	А	Б	В	Г	1
15	А	Б	В	Г	1
16	А	Б	В	Г	1
17	А	Б	В	Г	1

18	А	Б	В	Г	1
19	А	Б	В	Г	1
20	А	Б	В	Г	1
21	А	Б	В	Г	1
22	А	Б	В	Г	1
23	А	Б	В	Г	1
24	А	Б	В	Г	1
25	А	Б	В	Г	1
26	А	Б	В	Г	1
27	А	Б	В	Г	1
28	А	Б	В	Г	1
29	А	Б	В	Г	1
30	А	Б	В	Г	1
31	А	Б	В	Г	1
32	А	Б	В	Г	1
33	А	Б	В	Г	1



34	А	Б	В	Г	1
35	А	Б	В	Г	1
36	А	Б	В	Г	1
37	А	Б	В	Г	1
38	А	Б	В	Г	1
39	А	Б	В	Г	1
40	А	Б	В	Г	1
41	А	Б	В	Г	1
42	А	Б	В	Г	1
43	А	Б	В	Г	1
44	А	Б	В	Г	1
45	А	Б	В	Г	1
46	А	Б	В	Г	1
47	А	Б	В	Г	1
48	А	Б	В	Г	1
49	А	Б	В	Г	1
50	А	Б	В	Г	1
51	А	Б	В	Г	1
52	А	Б	В	Г	1
53	А	Б	В	Г	1
54	А	Б	В	Г	1
55	А	Б	В	Г	1

56	А	Б	В	Г	1
57	А	Б	В	Г	1
58	А	Б	В	Г	1
59	А	Б	В	Г	1
60	А	Б	В		1
61	А	Б	В		1
62	А	Б	В		1
63	А	Б	В		1
64	А	Б	В		1
65	А	Б	В		1
66	А	Б	В		1

Формула для расчёта оценки за субтест: $\frac{66 - x}{66} * 100$
(x – количество ошибок)



ТЕСТ ПО РУССКОМУ ЯЗЫКУ В СФЕРЕ ДЕЛОВОГО ОБЩЕНИЯ

ТРЕТИЙ УРОВЕНЬ

Субтест ЧТЕНИЕ

(Демонстрационный вариант)

Контрольная матрица

1	А	Б	В	Г	5
2	А	Б	В	Г	5
3	А	Б	В	Г	5
4	А	Б	В	Г	5
5	А	Б	В	Г	5
6	А	Б	В	Г	5
7	А	Б	В	Г	5
8	А	Б	В	Г	5
9	А	Б	В	Г	5
10	А	Б	В	Г	5
11	А	Б	В	Г	5
12	А	Б	В	Г	5
13	А	Б	В	Г	5
14	А	Б	В		5
15	А	Б	В		5
16	А	Б	В	Г	5
17	А	Б	В	Г	5
18	А	Б	В	Г	5
19	А	Б	В	Г	5
20	А	Б	В	Г	5

Формула для расчёта оценки за субтест: $\frac{100 - x \cdot 5}{100} \cdot 100$
(x – количество ошибок)



ТЕСТ ПО РУССКОМУ ЯЗЫКУ В СФЕРЕ ДЕЛОВОГО ОБЩЕНИЯ

ТРЕТИЙ УРОВЕНЬ

Субтест АУДИРОВАНИЕ

(Демонстрационный вариант)

Контрольная матрица

1	А	Б	В	Г	5
2	А	Б	В	Г	5
3	А	Б	В	Г	5
4	А	Б	В	Г	5
5	А	Б	В	Г	5
6	А	Б	В	Г	5
7	А	Б	В	Г	5
8	А	Б	В	Г	5
9	А	Б	В	Г	5
10	А	Б	В	Г	5
11	А	Б	В	Г	5
12	А	Б	В	Г	5
13	А	Б	В	Г	5
14	А	Б	В	Г	5
15	А	Б	В	Г	5
16	А	Б	В	Г	5

17	А	Б	В	5
18	А	Б	В	5
19	А	Б	В	5
20	А	Б	В	5
21	А	Б	В	5
22	А	Б	В	5
23	А	Б	В	5
24	А	Б	В	5

Формула для расчёта оценки за субтест: $\frac{120 - x \cdot 5}{120} \cdot 100$
(x – количество ошибок)



ТЕСТ ПО РУССКОМУ ЯЗЫКУ В СФЕРЕ ДЕЛОВОГО ОБЩЕНИЯ

ТРЕТИЙ УРОВЕНЬ

ЛЕКСИКА. ГРАММАТИКА

(Демонстрационный вариант)

Контрольная матрица

1	А	Б	В	Г	1
2	А	Б	В	Г	1
3	А	Б	В	Г	1
4	А	Б	В	Г	1
5	А	Б	В	Г	1
6	А	Б	В	Г	1
7	А	Б	В	Г	1
8	А	Б	В	Г	1
9	А	Б	В	Г	1
10	А	Б	В	Г	1
11	А	Б	В	Г	1
12	А	Б	В	Г	1
13	А	Б	В	Г	1
14	А	Б	В	Г	1
15	А	Б	В	Г	1
16	А	Б	В	Г	1
17	А	Б	В	Г	1

18	А	Б	В	Г	1
19	А	Б	В	Г	1
20	А	Б	В	Г	1
21	А	Б	В	Г	1
22	А	Б	В	Г	1
23	А	Б	В	Г	1
24	А	Б	В	Г	1
25	А	Б	В	Г	1
26	А	Б	В	Г	1
27	А	Б	В	Г	1
28	А	Б	В	Г	1
29	А	Б	В	Г	1
30	А	Б	В	Г	1
31	А	Б	В	Г	1
32	А	Б	В	Г	1
33	А	Б	В	Г	1



34	А	Б	В	Г	1
35	А	Б	В	Г	1
36	А	Б	В	Г	1
37	А	Б	В	Г	1
38	А	Б	В	Г	1
39	А	Б	В	Г	1
40	А	Б	В	Г	1
41	А	Б	В	Г	1
42	А	Б	В	Г	1
43	А	Б	В	Г	1
44	А	Б	В	Г	1
45	А	Б	В	Г	1
46	А	Б	В	Г	1
47	А	Б	В	Г	1
48	А	Б	В	Г	1
49	А	Б	В	Г	1
50	А	Б	В	Г	1
51	А	Б	В	Г	1
52	А	Б	В	Г	1
53	А	Б	В	Г	1
54	А	Б	В	Г	1
55	А	Б	В	Г	1

56	А	Б	В	Г	1
57	А	Б	В	Г	1
58	А	Б	В	Г	1
59	А	Б	В	Г	1
60	А	Б	В		1
61	А	Б	В		1
62	А	Б	В		1
63	А	Б	В		1
64	А	Б	В		1
65	А	Б	В		1
66	А	Б	В		1

Формула для расчёта оценки за субтест: $\frac{66 - x}{66} * 100$
(x – количество ошибок)



ТЕСТ ПО РУССКОМУ ЯЗЫКУ В СФЕРЕ ДЕЛОВОГО ОБЩЕНИЯ

ТРЕТИЙ УРОВЕНЬ

Субтест ЛЕКСИКА. ГРАММАТИКА

(Демонстрационный вариант)

Инструкция к выполнению теста

Время выполнения теста — 30 мин.

Тест состоит из 4 частей, включающих 66 заданий.

Вы получаете задания, инструкции к заданиям и листы с матрицами.

На листе с матрицей напишите свою фамилию, имя и название страны.

Вам нужно выбрать вариант ответа и отметить его в соответствующей матрице.

Например:

А	Б	В	Г	
---	---	---	---	--

 (Вы выбрали вариант А).

Если Вы изменили свой выбор, сделайте так:

А	Б	В	Г	В
--------------	---	---	---	---

 (Ваш выбор – вариант В,
вариант А – ошибка).

Отмечайте правильный выбор только в матрице, в тесте ничего не пишите!

Проверяться будет только матрица.

При выполнении теста пользоваться словарём нельзя!



ЧАСТЬ 1

Задания 1 – 33. Выберите вариант ответа и отметьте его в матрице.

1	Мы, скорее всего, остановимся	А Б В Г	на этот проект на этом проекте с этим проектом в этом проекте
2	Партнеры полагают, что эта позиция требует	А Б В Г	конкретизация в конкретизации конкретизации для конкретизации
3	Очевидно, вы не принимаете во внимание	А Б В Г	на результаты последних торгов к результатам последних торгов в результаты последних торгов результаты последних торгов
4	Партнеры могут это подтвердить	А Б В Г	в конкурентных материалах конкурентными материалами конкурентные материалы с конкурентными материалами
5	На переговорах они исходили	А Б В Г	из последних международных котировок от последних международных котировок на последние международные котировки с последними международными котировками



6	В стоимость контракта включены	А Б В Г	из транспортных услуг транспортных услуг в транспортные услуги транспортные услуги
7	Наши менеджеры сопоставили ваши условия поставки	А Б В Г	с условиями ваших конкурентов из условий ваших конкурентов в условиях ваших конкурентов на условиях ваших конкурентов
8	Отличаются ли эти образцы товаров ..., представленных на выставке-продаже?	А Б В Г	между образцов с образцами от образцов среди образцов
9	Этот пункт контракта оформлен согласно	А Б В Г	общепринятых стандартов общепринятыми стандартами общепринятым стандартам на общепринятые стандарты
10	Партнеры еще не знают наших новых требований	А Б В Г	для упаковки и маркировки с упаковкой и маркировкой к упаковке и маркировке об упаковке и маркировке
11	Оформление этого документа не соответствует	А Б В Г	государственному стандарту государственным стандартам государственного стандарта в государственном стандарте



12	У нас нет уверенности	А Б В Г	в платежеспособности заказчика о платежеспособности заказчика за платежеспособность заказчика на платежеспособность заказчика
13	Это стандартная форма счета-фактуры, она не подлежит	А Б В Г	изменения изменению изменяться измениться
14	Нам не хотелось бы ... репутацией нашей фирмы.	А Б В Г	рискнуть рисуем рисковать рискнем
15	Несмотря на падение курса рубля, мы не предполагаем ... тарифы.	А Б В Г	повысить повышать повышенные повышаться
16	Не желательно было бы ... эти условия каждый месяц.	А Б В Г	пересматривать пересмотреть бы пересмотрены пересматриваются
17	В ближайшее время мы намерены ... по этому вопросу в арбитражный суд.	А Б В Г	обращаться обратиться будем обращаться обратимся



18	Мы можем ... эту статью контракта, потому что по ней у нас нет разногласий.	А Б В Г	не обсудим не обсуждаем не обсудить не обсуждать
19	В соответствии с текущими правилами безопасности, подобные грузы запрещается ... на открытых платформах.	А Б В Г	перевезти перевозиться перевозить перевозятся
20	В соответствии с пятым пунктом третьей статьи контракта мы не должны ... на себя эти риски.	А Б В Г	взять брать взяться браться
21	Скорее всего, нам не следует сейчас ... от услуг этой фирмы.	А Б В Г	отказываться отказывать отказаться отказать
22	У нас нет возражений. Мы согласны ... эти сроки отгрузки.	А Б В Г	установить установленные устанавливаем установим
23	Ваш груз опоздал. Напоминаем вам, что вы не вправе ... график поставок.	А Б В Г	нарушать нарушаться нарушайте нарушаете



24	Мы гарантируем, что ... отгрузку первой партии товара в указанный в контракте срок.	А Б В Г	завершим завершено будем завершать завершится
25	Наши партнеры обязуются и в дальнейшем ... бесперебойные поставки.	А Б В Г	обеспечены обеспечивать обеспечиваться обеспечиваются
26	Наш письменный ответ на ваш запрос ... вам завтра.	А Б В Г	посылается будет послан послан посланный
27	Партнеры нашли такую цену	А Б В Г	завышенную завышенная завышена завышенной
28	Полагаем, что в результате модернизации техники в порту к концу года наши транспортные издержки значительно	А Б В Г	снижаются снижают снизятся снизят
29	Для тщательного изучения всей финансовой документации аудиторам ... неделя.	А Б В Г	потребуется потребуется потребуется потребуется



30	Напоминаем вам, что эти форс-мажорные обстоятельства договором	А Б В Г	предусматривает предусмотрены предусмотренные предусматривается
31	Ваши конкуренты полагают, что предложенная вами цена весьма	А Б В Г	завышенной завышена завысили завысила
32	В соответствии с контрактом поставщик обязан возместить ущерб, ... при транспортировке.	А Б В Г	причинявший причиняющий причиненный причинен
33	У наших партнеров никогда не возникало претензий к качеству товаров,	А Б В Г	поставляемых нашей фирмой поставлены нашей фирмой поставляются нашей фирмой поставляющиеся нашей фирмой



ЧАСТЬ 2

Задания 34 – 55. Выберите все возможные варианты ответа и отметьте их в матрице.

34	Эту партию товара необходимо отправить в магазины,	А Б В Г	принимающие оплату по кредитным картам которые принимают оплату по кредитным картам в которых принимают оплату по кредитным картам принимающих оплат по кредитным картам
35	Как вы думаете, насколько реальна периодичность поставок,	А Б В Г	указанная в приложении к контракту которую указали в приложении к контракту указывающие в приложении к контракту которых указали в приложении к контракту
36	Наши эксперты считают, что вероятность ... крайне невелика.	А Б В Г	падения спроса на эту продукцию того, что спрос на эту продукцию упадет, падает спрос на эту продукцию о том, что упадет спрос на эту продукцию



37	Поскольку мы согласовали все вопросы, необходимость ... отпала.	А Б В Г	повторно обратились к юристу повторно обращаться к юристу повторного обращения к юристу о повторном обращении к юристу
38	Фирма берет на себя обязательство	А Б В Г	, чтобы оплатить образцы частично оплатить образцы частично по частичной оплате образцов за частичную оплату образцов
39	Мы изыщем возможности	А Б В Г	о реализации этой программы реализовать эту программу реализации этой программы для реализации этой программы
40	Аудитор потратил пять дней	А Б В Г	на то, чтобы проверить баланс фирмы проверить баланс фирмы на проверку баланса фирмы проверив баланс фирмы
41	Окончательная цена не может быть определена	А Б В Г	до уточнения размера таможенной пошлины , когда уточнится размер таможенной пошлины , пока не будет уточнен размер таможенной пошлины до того, как будет уточнен размер таможенной пошлины



42	Надеемся, что разногласия по этому вопросу были устранены	А Б В Г	, проведя переговоры в ходе переговоров , проводя переговоры , когда мы провели переговоры
43	Мы пришли к общему решению	А Б В Г	после обсуждения вариантов оплаты , обсудив все варианты оплаты , когда обсудили все варианты оплаты , когда обсуждены все варианты оплаты
44	Мы вынуждены отказаться от этой партии товара	А Б В Г	из-за непредвиденных обстоятельств , несмотря на непредвиденные обстоятельства благодаря непредвиденным обстоятельствам в связи и непредвиденными обстоятельствами
45	Качество этой продукции резко снизилось	А Б В Г	из-за использования нового вида сырья вследствие использования нового вида сырья , так как был использован новый вид сырья , если будет использован новый вид сырья



46	Штрафные санкции действуют	А Б В Г	, зафиксировав это в контракте в случае, если это зафиксировано в контракте , если это зафиксировано в контракте , когда это зафиксировано в контракте
47	Мы заинтересованы	А Б В Г	в том, чтобы установить тесные связи к тому, чтобы установить тесные связи в установлении тесных связей установлением тесных связей
48	Подписание контракта зависит	А Б В Г	от того, будут ли учтены наши пожелания от учета наших пожеланий , если наши пожелания будут учтены , учли ли наши пожелания
49	Просим ... эти счета к концу текущей недели.	А Б В Г	оплачивать оплатить , чтобы вы оплатили , чтобы оплатить



50	Мы обеспокоены	А Б В Г	, когда партнеры задержат предоплату задержкой предоплаты тем, что партнеры задерживают предоплату задержав предоплату
51	Мы требуем	А Б В Г	, чтобы нанесенный нам ущерб был возмещен возмещения нам ущерба , чтобы вы возместили нанесенный нам ущерб о возмещении нанесенного нам ущерба
52	Мы все-таки настаиваем	А Б В Г	на принятии такого решения о принятии такого решения , чтобы вы приняли такое решение , что решить именно так
53	Мы рассчитываем	А Б В Г	на продолжение сотрудничества на то, что сотрудничество будет продолжено , чтобы продолжить сотрудничество , если сотрудничество будет продолжено



54	Падение курса доллара оказалось не столь значительным,	А Б В Г	чем прогнозировали эксперты как прогнозировали эксперты сколько прогнозировали эксперты как и прогнозировали эксперты
55	Фирма «Экспресс» предлагает менее выгодные условия сотрудничества ...	А Б В Г	по сравнению с фирмой «М-тур» , как у фирмы «М-тур» , чем фирма «М-тур» , чем у фирмы «М-тур»



ЧАСТЬ 3

Задания 56 – 59. Выберите все возможные варианты, соответствующие по смыслу подчеркнутому фрагменту предложения.

56	<u>При несоблюдении условий контракта</u> мы вправе приостановить его действие.	А Б В Г	Если условия контракта не будут соблюдаться, Когда условия контракта не соблюдались, Не соблюдая условия контракта, В случае несоблюдения условий контракта,
57	<u>В случае задержки платежа</u> мы вынуждены будем применить штрафные санкции.	А Б В Г	Если бы вы задержали платеж, Если вы задержите платеж, Задержав платеж, При задержке вами платежа
58	<u>При определении цены</u> мы исходили из котировок на мировом рынке.	А Б В Г	Когда мы определяли цену, Когда мы определили цену, Определяя цену, Если мы определили цену,
59	<u>С увеличением таможенных пошлин</u> нам придется повышать цены.	А Б В Г	Когда увеличиваются таможенные пошлины, По мере увеличения таможенных пошлин Если будут увеличиваться таможенные пошлины, Увеличивая таможенные пошлины,



ЧАСТЬ 4

Задания 60– 66. Выберите вариант ответа и отметьте его в матрице.

60	По условиям контракта, цены не должны ... до сентября.	А Б В	отменяться заменяться изменяться
61	Принципиальной договоренности мы достигли, осталось только детально ... программу действий.	А Б В	выработать обработать проработать
62	Позволим себе напомнить вам, что наше право на изменение графика поставок ... в контракте.	А Б В	оговаривается говорится договаривается
63	Наши юристы должны дать правовую ... этого предложения.	А Б В	цену оценку расценку
64	Мы ... несколько наиболее подходящих кандидатур на должность коммерческого директора.	А Б В	отобрали избрали забрали
65	Просим вас ... расходы, связанные с транспортировкой последней партии товара.	А Б В	оплатить выплатить заплатить
66	Предлагаемая вами новая комплектация запасных частей должна быть обязательно ... контрактом.	А Б В	пересмотрена предусмотрена рассмотрена



ТЕСТ ПО РУССКОМУ ЯЗЫКУ В СФЕРЕ ДЕЛОВОГО ОБЩЕНИЯ

ТРЕТИЙ УРОВЕНЬ

ЛЕКСИКА. ГРАММАТИКА

Рабочая матрица

Фамилия, Имя _____ Страна _____ Дата _____

1	А	Б	В	Г	
2	А	Б	В	Г	
3	А	Б	В	Г	
4	А	Б	В	Г	
5	А	Б	В	Г	
6	А	Б	В	Г	
7	А	Б	В	Г	
8	А	Б	В	Г	
9	А	Б	В	Г	
10	А	Б	В	Г	
11	А	Б	В	Г	
12	А	Б	В	Г	
13	А	Б	В	Г	
14	А	Б	В	Г	
15	А	Б	В	Г	
16	А	Б	В	Г	
17	А	Б	В	Г	

18	А	Б	В	Г	
19	А	Б	В	Г	
20	А	Б	В	Г	
21	А	Б	В	Г	
22	А	Б	В	Г	
23	А	Б	В	Г	
24	А	Б	В	Г	
25	А	Б	В	Г	
26	А	Б	В	Г	
27	А	Б	В	Г	
28	А	Б	В	Г	
29	А	Б	В	Г	
30	А	Б	В	Г	
31	А	Б	В	Г	
32	А	Б	В	Г	
33	А	Б	В	Г	



34	А	Б	В	Г	
35	А	Б	В	Г	
36	А	Б	В	Г	
37	А	Б	В	Г	
38	А	Б	В	Г	
39	А	Б	В	Г	
40	А	Б	В	Г	
41	А	Б	В	Г	
42	А	Б	В	Г	
43	А	Б	В	Г	
44	А	Б	В	Г	
45	А	Б	В	Г	
46	А	Б	В	Г	
47	А	Б	В	Г	
48	А	Б	В	Г	
49	А	Б	В	Г	
50	А	Б	В	Г	
51	А	Б	В	Г	
52	А	Б	В	Г	
53	А	Б	В	Г	
54	А	Б	В	Г	
55	А	Б	В	Г	

56	А	Б	В	Г	
57	А	Б	В	Г	
58	А	Б	В	Г	
59	А	Б	В	Г	
60	А	Б	В		
61	А	Б	В		
62	А	Б	В		
63	А	Б	В		
64	А	Б	В		
65	А	Б	В		
66	А	Б	В		



ТЕСТ ПО РУССКОМУ ЯЗЫКУ В СФЕРЕ ДЕЛОВОГО ОБЩЕНИЯ

ТРЕТИЙ УРОВЕНЬ

Субтест ПИСЬМО

(Демонстрационный вариант)

Инструкция к выполнению теста

Время выполнения теста – 60 минут.

Тест состоит из 3 заданий. Вам предлагается написать коммерческое письмо, составить объявление и заполнить фрагмент договора.

Перед выполнением задания внимательно ознакомьтесь с ситуацией и программой.



Задание 1. Вы – начальник отдела экспортных поставок фирмы «Шмидт и К°». На Ваше имя пришло письмо от российского партнера – завода «Инструмент».

**Фирма «Шмидт и К°»,
Отдел экспортных поставок,
Господину И. Вегелю**

Уважаемый господин Вегель!

В соответствии с нашими договоренностями мы рассчитывали получить партию запасных частей к оборудованию до 24 февраля с.г.

25.02 с.г. мы направили запрос в таможенный терминал и выяснили, что таможенные власти задержали адресованный нам груз, т.к. в документах на ввоз не было заверенного должным образом перевода.

Таможенные власти обложили стандартным сбором груз на работу с документами на немецком языке и направили нам как адресату этого груза счет.

Вы знаете, что нам необходимо срочно заменить отдельные комплектующие нашего оборудования. В связи с этим для ускорения поставки задержанного груза мы оплатили по счету, который выставил таможенный терминал.

Мы с Вами заключили контракт на условиях поставки, при которых цена включает все таможенные сборы и пошлины, поэтому направляем Вам копию счета за перевод. Надеемся, что Вы возместите наши затраты.

Уважаемый господин Вегель! Очень прошу Вас лично проверять все документы на ввоз, которые оформляют Ваши сотрудники.

Уверен, что настоящая задержка груза случайна и что оставшиеся партии поступят без опоздания.

С наилучшими пожеланиями и уважением,

Начальник отдела комплектации

Завода «Инструмент»

А. Балашин



Напишите ответное письмо, в котором содержится:

- извинение;
- объяснение причин произошедшего;
- описание Ваших действий при решении возникшей проблемы;
- заверения в более корректной работе в дальнейшем.

Задание 2. Ваша фирма открывает новые региональные представительства в России, которые будут заниматься поставкой продуктов питания, производимых в Вашей стране.

Составьте текст статьи для публикации в журнале, которая адресована потенциальным партнерам и потребителям.

Текст статьи должен содержать следующую информацию:

- представление фирмы;
- представление продукции;
- привлечение внимания потребителей к данной продукции;
- привлечение к сотрудничеству потенциальных партнеров и мотивировка их заинтересованности.

Объем текста – не менее 2 страниц.



ТЕСТ ПО РУССКОМУ ЯЗЫКУ В СФЕРЕ ДЕЛОВОГО ОБЩЕНИЯ

ТРЕТИЙ УРОВЕНЬ

Субтест ЧТЕНИЕ

(Демонстрационный вариант)

Инструкция к выполнению теста

Время выполнения теста – 80 мин.

Тест состоит из 4 текстов и 20 заданий к ним.

На листе с матрицей напишите Ваше имя и фамилию, страну, дату экзамена.

После того как Вы прочтаете инструкцию, тексты и ознакомитесь с заданиями, выберите вариант ответа к каждому из заданий и отметьте его в матрице.

Выберите правильный вариант ответа и отметьте соответствующую букву на матрице.

Например:

А	Б	В	Г	
---	---	---	---	--

(Вы выбрали вариант А).

Если Вы ошиблись и хотите исправить ошибку, сделайте так:

А	Б	В	Г	В
--------------	---	---	---	---

(Ваш выбор – вариант В,
вариант А – ошибка).

Отмечайте правильный выбор только в матрице, в тесте ничего не пишите!

Проверяться будет только матрица.



ЧАСТЬ 1

Задания 1 – 5. Прочитайте Текст 1. Выберите правильный вариант ответа к каждому из заданий и отметьте его на матрице.

Текст 1

В понедельник более трехсот экономистов из 30 стран мира обратились к мировым лидерам с призывом полностью запретить офшорные юрисдикции. Под коллективным письмом подписались экономисты с мировым именем — в частности, лауреат Нобелевской премии по экономике прошлого года Ангус Дитон, бывший главный экономист МВФ Оливье Бланшар и исследователь неравенства, автор бестселлера «Капитал в XXI веке» Томас Пиккетти. Свой главный аргумент экономисты традиционно формулируют в терминах выгод и потерь: экономических обоснований для существования налоговых гаваней не существует, поскольку они не повышают нашего благосостояния и не двигают экономику вперед. Чаще происходит наоборот — офшоры увеличивают неравенство и бедность во всем мире как инструмент коррупции и преступной деятельности.

Авторы обращения подчеркивают, что, несмотря на различные взгляды по поводу оптимального уровня налогообложения и прочие разногласия, по вопросу офшоров был достигнут консенсус. «Мы согласны с тем, что территории, позволяющие прятать активы и прибыли в фиктивных компаниях, не ведущих никакой реальной деятельности, искажают работу глобальной экономики». Обращение было приурочено к международному саммиту по борьбе с коррупцией, который пройдет 12 мая в Лондоне под председательством премьер-министра Великобритании Дэвида Камерона.

Ранее с похожей инициативой по регулированию офшоров выступила международная организация по борьбе с коррупцией Transparency International. Одно из расследований, проведенных данной организацией, выявило «темную сторону глобальной финансовой системы, в которой банки, юристы и финансисты позволяют секретным компаниям скрывать незаконно нажитые деньги, — говорил председатель организации Хосе Угас. — Мировые лидеры должны объединиться и запретить офшоры, питающие масштабную



коррупцию и позволяющие коррупционерам получать выгоду от незаконных богатств».

Чтобы покончить с офшорами, Transparency призывает сделать международным стандартом публичную регистрацию конечных владельцев компаний и применять санкции к юрисдикциям, не соблюдающим этот стандарт.

(по материалу статьи А. Хачатурова «Глобализация против офшоров»)

- 1. Основным аргументом для запрета офшоров для экономистов является**
 - А) увеличение коррупции в офшорах
 - Б) отсутствие единого мнения об оптимальном уровне налогообложения в офшорах
 - В) отсутствие экономических причин для поддержания офшоров
 - Г) развитие фиктивных компаний

- 2. Авторы обращения**
 - А) разделяют мнение по поводу офшоров
 - Б) не разделяют мнение по поводу офшоров
 - В) разделяют мнение об оптимальном уровне налогообложения
 - Г) не имеют разногласий

- 3. Обращение экономистов было приурочено**
 - А) к Международному дню борьбы с коррупцией
 - Б) к объявлению лауреатов Нобелевской премии
 - В) Международной встрече по борьбе с коррупцией в Лондоне
 - Г) оглашению результатов расследования Transparency International



4. Говоря о «темной стороне глобальной финансовой системы», председатель организации Transparency International Хосе Угас имел в виду
- А) коррупцию
 - Б) международные гавани
 - В) финансовые махинации
 - Г) офшоры
5. Для борьбы с офшорами международная организация по борьбе с коррупцией предлагает (Выберите все возможные варианты ответа).
- А) ввести стандартизованный порядок регистрирования конечных владельцев компаний
 - Б) ввести международную аккредитацию компаний, работающих в офшорах
 - В) использовать дополнительные штрафы для компаний, не соответствующих мировым стандартам
 - Г) запретить офшоры на мировом уровне



Задания 6 – 10. Прочитайте Текст 2. Выберите правильный вариант ответа к каждому из заданий и отметьте его на матрице.

Текст 2

Импортеры алкоголя со вчерашнего дня приступили к оформлению документов на получение акцизных марок нового образца. Из-за возможного ажиотажа участники рынка опасаются, что дождаться марок они смогут только к началу сентября. Некоторые импортеры в связи с нехваткой старых марок уже не могут завозить ассортимент в полном объеме.

О размещении разнарядки на выдачу акцизных марок по заявлениям импортеров алкоголя, поданным после 4 мая 2016 года, Центральная акцизная таможня (ЦАТ) сообщила на своем сайте в четверг. Это означает, что со вчерашнего дня импортеры смогли начать процесс получения марки нового образца.

Как объяснили в таможенном отделе виноторговой компании Simple, на все процедуры может уйти до трех-четырёх недель. Сначала поставщик должен подать в ЦАТ обязательство импортера о том, что везет и использует марку по назначению. Этот документ принимается в течение трех-четырёх дней, после чего ему присваивается номер, рассказал представитель Simple: «С этим номером мы идем в банк, чтобы заказать банковскую гарантию, на изготовление которой требуется два дня». Далее, продолжил собеседник газеты «Коммерсантъ», гарантию вместе с обязательством должен принять отдел платежей ЦАТ — это самый длительный этап всей бюрократической цепочки, который может занять две недели. Срок может оказаться и больше, считают в Simple, связывая это с тем, что у большинства импортеров уже закончилась марка старого образца и все они отправятся в ЦАТ. Еще семь – восемь дней может уйти на выписку бухгалтерией ЦАТ документов на склад, их доставку туда и наконец на получение марки со склада.

О возможном коллапсе поставок алкоголя из-за рубежа импортеры стали говорить в конце июня. Проблема заключалась в том, что марки старого образца заканчивались, а новые марки, которые должны были выдаваться с 1



июля, некому было печатать: Федеральная таможенная служба к тому времени не объявила конкурс на выбор подрядчика для их производства. В итоге этим подрядчиком стал Гознак: 23 июля он был назначен распоряжением премьера Дмитрия Медведева единственным исполнителем работ по изготовлению акцизных марок для импортной алкогольной и табачной продукции. В течение июля продолжалась выдача таможенными органами акцизных марок старого образца.

По данным Минфина, на вчерашний день потребность ФТС в марках составляла 78,5 млн штук, отгружено в службу было 46 млн марок. При этом, как сообщил представитель министерства, 2,1 млн новых марок с начала августа уже были получены импортерами. Кто и каким образом смог их получить, он не уточнил. Затруднились назвать первых обладателей новой марки и опрошенные нами участники рынка. По данным одного из них, вчера первые четыре компании только оформили заявки на марку.

*(по материалу статьи О.Трутнева «Импортный алкоголь удержал марку»
от 05.08.2016)*

- 6. Импортеры опасаются, что смогут получить акцизные марки только к началу сентября по причине**
- А) изменения порядка получения акцизных марок
 - Б) появления акцизных марок нового образца
 - В) повышенного спроса на акцизные марки нового образца
 - Г) ужесточения законодательства
- 7. Наиболее длительным этапом в процедуре получения акцизной марки является**
- А) подача в ЦАТ обязательства импортера
 - Б) рассмотрение документов отделом платежей ЦАТ
 - В) получение банковской гарантии
 - Г) подготовка бухгалтерией ЦАТ документов на склад



- 8. Выдача акцизных марок нового образца**
- А) была задержана
 - Б) была приостановлена
 - В) началась в установленный срок
 - Г) была отменена из-за не проведенного конкурса на выбор подрядчика
- 9. Импортёры начали оформление документов на получение акцизных марок нового образца**
- А) 4 мая 2016 года
 - Б) 1 июля 2016 года
 - В) 4 августа 2016 года
 - Г) 18 августа 2016 года
- 10. На момент печати данной статьи Федеральная таможенная служба
(Выберите все возможные варианты ответа).**
- А) испытывала нехватку акцизных марок нового образца
 - Б) не нуждалась в акцизных марках нового образца
 - В) начала выдачу акцизных марок нового образца
 - Г) импортировала акцизные марки нового образца



Задания 11 – 15. Прочитайте Текст 3. Выберите правильный вариант ответа к каждому из заданий и отметьте его на матрице.

Текст 3

В понедельник крупнейший ритейлер мира, американская компания Wal-Mart, объявил о покупке стартапа Jet.com, специализирующегося на онлайн-торговле. Сумма сделки составит \$3,3 млрд. Wal-Mart заплатит \$3 млрд наличными и \$300 млн акциями. Эта сделка станет крупнейшей в сфере онлайн-торговли за последние пять лет. Ожидается, что сделка завершится уже до конца нынешнего года.

По мнению экспертов, приобретение компании, специализирующейся на торговле в интернете, поможет Wal-Mart конкурировать с крупнейшим онлайн-ритейлером мира Amazon. Wal-Mart уже потратил несколько миллиардов долларов на продвижение на рынке онлайн-торговли, в том числе эти средства пошли на наем новых сотрудников, открытие распределительных центров и офисов. В то же время онлайн-торговля оставалась для компании второстепенным направлением. Кроме того, в последнее время рост продаж в интернете стал замедляться — в последнем квартале онлайн-продажи Wal-Mart выросли на 7%, в то время как онлайн-продажи Amazon — на 31%, а рынок интернет-торговли в целом — на 15%. В прошлом году онлайн-продажи Wal-Mart составили \$14 млрд, то есть на них приходится лишь 3% всей \$482-миллиардной выручки компании.

Приобретение Jet.com приносит Wal-Mart сайт, обрабатывающий в среднем 25 тыс. заказов в день, и дает 400 тыс. дополнительных покупателей в месяц. Как сообщают источники, знакомые с ситуацией, после сделки основатель Jet.com Марк Лор может стать руководителем подразделения онлайн-торговли в Wal-Mart, продолжая возглавлять Jet.com. Jet.com после завершения сделки продолжит существовать как отдельный бренд. Как заявил аналитик компании Telsey Advisory Group Джозеф Фельдман: «Wal-Mart определенно сделал значительный шаг в этом направлении, он говорит: «Мы собираемся выигрывать в онлайн-торговле». Amazon должно беспокоить то, что делает Wal-Mart». «Мы считаем, что догнать Amazon в онлайн-торговле —



нереалистичная цель», — сказал аналитик Moody's Чарли О'Ши, добавив, что с помощью этой сделки Wal-Mart вполне имеет шансы стать вторым игроком на рынке онлайн-торговли.

(по материалу статьи Я. Рождественской «Wal-Mart хочет конкурировать с Amazon в интернете»)

11. Сделка между Wal-Mart и Jet.com

- А) завершится в нынешнем году
- Б) может завершиться в нынешнем году
- В) уже завершилась
- Г) намечена на следующий год

12. Wal-Mart

- А) впервые появился на рынке онлайн-ритейлинга
- Б) планирует заняться онлайн-торговлей
- В) является главным конкурентом онлайн-ритейлера Amazon.com
- Г) не первый год на рынке продаж в интернете

13. Бренд Jet.com после завершения сделки

- А) будет переименован
- Б) станет подразделением Wal-Mart
- В) продолжит существовать отдельно
- Г) оставит рынок онлайн-ритейлинга

14. Темп роста продаж Wal-Mart в интернете ... за последнее время.

- А) меньше, чем у других ритейлеров
- Б) больше, чем у других ритейлеров
- В) такой же как у других ритейлеров



15. После завершения сделки Wal-Mart –

- А)** станет вторым игроком на рынке онлайн торговли
- Б)** догонит Amazon.com в онлайн-торговле
- В)** может стать одним из лидеров среди онлайн-ритейлеров



Задания 16 – 20. Прочитайте Текст 4. Выберите правильный вариант ответа к каждому из заданий и отметьте его на матрице.

Текст 4

После трехнедельного перерыва международные инвесторы вновь начали активно скупать золото. Суммарные активы всех биржевых фондов превысили 2023 тонны — максимального значения за три года. Инвесторы вновь проявляют интерес к драгоценному металлу на фоне замедляющихся темпов роста экономики США, а также сохранения мягкой монетарной политики со стороны центральных банков ведущих развитых стран.

Последние данные агентства Bloomberg свидетельствуют: инвесторы, сокращавшие в июле вложения в золото, вновь начали скупать его. По итогам торгов вторника золотые активы выросли на 7,6 тонны, до отметки 2023,7 тонны. Это максимальный показатель с 5 июля 2013 года. За последние пять дней активы фондов выросли на 27,6 тонны. Основной приток клиентских средств пришелся на крупнейший в мире биржевой фонд SPDR Gold Trust, активы которого выросли за пять дней на 16 тонн, до 967 тонн.

Восстановление интереса инвесторов к золоту происходит на фоне роста цен на драгоценный металл. Даже с учетом вчерашнего снижения на 0,8% стоимость золота за предыдущие семь дней выросла на 3,3% и приблизилась к трехлетнему максимуму, установленному в начале июля (\$1375 за тройскую унцию). Вчера, по данным Bloomberg, его стоимость находилась возле уровня \$1360 за унцию.

Восстановлению инвестиционного спроса способствовали усилившиеся опасения относительно состояния ведущей мировой экономики. Этому содействовали опубликованные на прошлой неделе данные о росте ВВП во втором квартале. По предварительной оценке, экономика США в апреле – июне выросла лишь на 1,2% против консенсус-прогноза на уровне 2,6%. Более того, за первый квартал рост был пересмотрен в сторону уменьшения с 1,1% до 0,8%. По словам старшего портфельного управляющего GHP Group Федора Бизикова, данные по экономике удивили инвесторов, поскольку на последнем заседании Федеральная резервная система оставила ключевую долларовую ставку без



изменений и улучшила оценку текущего состояния экономики. "Слабая статистика оказала заметное давление на доллар и поддержку ценам на золото, поскольку ожидания повышения базовой процентной ставки ФРС в текущем году вновь снизились",— отмечает начальник аналитического управления банка "Зенит" Владимир Евстифеев.

Дополнительную поддержку ценам на золото оказало и решение Резервного банка Австралии (РБА) смягчить кредитную-денежную политику. Во вторник РБА снизил базовую процентную ставку на 25 базисных пунктов, до нового исторического минимума в 1,5%. Аналогичных действий участники рынка ждут и от Банка Англии, заседание совета директоров которого пройдет на следующей неделе. "Снижение ставок центробанком Австралии и ожидания, что Банк Англии примет аналогичное решение, рисуют картину более мягкой кредитно-денежной политики, что является позитивным фактором для спроса на инвестиции в золото",— отмечает аналитик по исследованиям сырьевых рынков Julius Baer Уоррен Крейциг.

Впрочем, продолжительного роста цен на металл аналитики не ждут. "Волатильность цен на золото останется повышенной, в том числе из-за желания закреплять прибыль на фоне любых положительных экономических новостей",— отмечает господин Крейциг.

*(по материалу статьи В.Гайдаева «Инвесторы вернулись к золоту» от
04.08.2016)*

16. В июле инвестиционный спрос на золото

- А)** был выше по сравнению с моментом написания статьи
- Б)** был ниже по сравнению с моментом написания статьи
- В)** был сопоставим с моментом написания статьи
- Г)** был наиболее высоким за последние 3 года



17. Стоимость золота в этом году можно назвать

- А) снижающейся по сравнению с предыдущими годами
- Б) стабильно низкой
- В) приближающейся к историческому максимуму
- Г) наивысшей за последние 3 года

18. Ожидаемый рост ВВП ведущей мировой экономики

- А) совпал с реальным
- Б) оказался выше реального
- В) оказался ниже реального
- Г) не был спрогнозирован

19. Уоррен Крейциг считает, что смягчение процентной ставки Банком Англии

- А) уменьшит спрос на инвестиции в золото
- Б) повлечет за собой снижение процентной ставки Центробанком Австралии
- В) послужит дополнительным поводом для вложений в золото
- Г) не будет обсуждаться на ближайшем заседании совета директоров

20. По мнению автора статьи, одним из факторов восстановления инвестиционного спроса на золото служит

- А) увеличение суммарных активов биржевых фондов
- Б) волатильность цен на золото
- В) смягчение денежной политики Федеральной резервной системы США
- Г) снижение темпов роста ВВП США по сравнению с прогнозами



ТЕСТ ПО РУССКОМУ ЯЗЫКУ В СФЕРЕ ДЕЛОВОГО ОБЩЕНИЯ

ТРЕТИЙ УРОВЕНЬ

Субтест ЧТЕНИЕ

Рабочая матрица

Фамилия, Имя _____ Страна _____ Дата _____

1	А	Б	В	Г	
2	А	Б	В	Г	
3	А	Б	В	Г	
4	А	Б	В	Г	
5	А	Б	В	Г	
6	А	Б	В	Г	
7	А	Б	В	Г	
8	А	Б	В	Г	
9	А	Б	В	Г	
10	А	Б	В	Г	
11	А	Б	В	Г	
12	А	Б	В	Г	
13	А	Б	В	Г	
14	А	Б	В		
15	А	Б	В		
16	А	Б	В	Г	
17	А	Б	В	Г	
18	А	Б	В	Г	
19	А	Б	В	Г	
20	А	Б	В	Г	



ТЕСТ ПО РУССКОМУ ЯЗЫКУ В СФЕРЕ ДЕЛОВОГО ОБЩЕНИЯ

ТРЕТИЙ УРОВЕНЬ

Субтест ЧТЕНИЕ

(Демонстрационный вариант)

Контрольная матрица

1	А	Б	В	Г	5
2	А	Б	В	Г	5
3	А	Б	В	Г	5
4	А	Б	В	Г	5
5	А	Б	В	Г	5
6	А	Б	В	Г	5
7	А	Б	В	Г	5
8	А	Б	В	Г	5
9	А	Б	В	Г	5
10	А	Б	В	Г	5
11	А	Б	В	Г	5
12	А	Б	В	Г	5
13	А	Б	В	Г	5
14	А	Б	В		5
15	А	Б	В		5
16	А	Б	В	Г	5
17	А	Б	В	Г	5
18	А	Б	В	Г	5
19	А	Б	В	Г	5
20	А	Б	В	Г	5

Формула для расчёта оценки за субтест: $\frac{100 - x \cdot 5}{100} \cdot 100$
(x – количество ошибок)